



CREATEURS(TRICES) D'ENTREPRISE DEVENIR ENTREPRENEUR Programme 2021

PUBLIC ET PREREQUIS

Créateurs(trices) d'entreprise

PREREQUIS

Avoir une idée précise du projet

OBJECTIFS DE LA FORMATION

Validation de l'adéquation entre le créateur et son projet
Faisabilité commerciale du projet
Rentabilité financière du projet
Validation du statut juridique
Vision stratégique et développement de l'entreprise

CONTENU DE LA FORMATION EN 12 ETAPES

ETAPE 1 – LA METHODO DE LA CREATION

OBJECTIFS

Comprendre les enjeux de création d'une entreprise
Avoir une vision claire du déroulement des étapes

ETAPE 2– LES FONCTIONS DU DIRIGEANT D'ENTREPRISE

OBJECTIFS

Identifier la différence entre un homme-orchestre et chef d'orchestre
Evaluer les capacités à Diriger - Vendre - Produire- Gérer

ETAPE 3– LA POSTURE ENTREPRENEURIALE

OBJECTIFS

ELLA CONSEIL FORMATION

www.ella-conseil.fr

Claire.ledylepine@ella-conseil.fr

Téléphone : 06 88 29 11 97

N.D.A. : 82380597538

Préfecture AURA

Ce numéro ne vaut pas agrément

Qualiopi
processus certifié

Pour les processus : Action de formation

Certification B00618



Identifier sa vision, ses atouts et ses motivations entrepreneuriales
Les utiliser dans son quotidien

ETAPE 4- CLARIFIER SA PROPOSITION DE VALEUR

OBJECTIFS

Stratégie et visualisation de son projet
Poser les éléments de cohérence et pertinence du projet

ETAPE 5- CONNAITRE SON MARCHÉ MACRO ET MICRO

OBJECTIFS

Comprendre le marché macro et micro Identifier les clients cibles et leur tendance de consommation
Connaître ses concurrents pour apporter des éléments de différenciation

ETAPE 6- CONSTRUIRE SON OFFRE COMMERCIALE

OBJECTIFS

Savoir exploiter les données de l'étude de marché pour définir son CA potentiel
Etablir la cohérence de l'offre avec les données de l'étude de marché

ETAPE 7- IDENTIFIER SES CLIENTS ET LES CONVAINCRE

OBJECTIFS

Comprendre le comportement des consommateurs
Identifier les attentes et les besoins des consommateurs

ETAPE 8- ETABLIR SA STRATEGIE COMMERCIALE

OBJECTIFS

Comprendre les enjeux de la stratégie commerciale
Equilibrer les "4 P" opérationnels et les "4C"
Déterminer ses plans d'actions commerciaux
Maîtriser le suivi

ETAPE 9- CHOISIR SON STATUT JURIDIQUE

OBJECTIFS

Choisir le meilleur statut juridique en fonction de la taille et la vision de son entreprise
Comprendre les incidences fiscales et sociales du statut choisi

ETAPE 10- EVALUER LES BESOINS EN FINANCEMENT

ELLA CONSEIL FORMATION

www.ella-conseil.fr

Claire.ledylepine@ella-conseil.fr

Téléphone : 06 88 29 11 97

N.D.A. : 82380597538

Préfecture AURA

Ce numéro ne vaut pas agrément

Qualiopi
processus certifié

Pour les processus : Action de formation

Certification B00618



OBJECTIFS

- Estimer les besoins financiers de départ
- Valider les ressources nécessaires
- Comprendre l'importance et l'impact de la trésorerie

ETAPE 11 – CONSTRUIRE SON COMPTE DE RESULTAT PREVISIONNEL

OBJECTIFS

- Acquérir la notion charges/produits du compte de résultat
- Vérifier la cohérence entre l'objectif commercial et le compte de résultat
- Savoir apporter des mesures rectificatives

ETAPE 12 – COMMUNIQUER ET PITCHER POUR CONVAINCRE

OBJECTIFS

- Acquérir une méthode pour savoir présenter son projet
- Savoir s'exprimer de façon simple et claire pour donner envie et susciter l'intérêt

RESULTATS ATTENDUS

- Validation des objectifs commerciaux
- Elaborer son business plan prévisionnel
- Finalisation du projet
- Immatriculation de l'entreprise

RESPONSABLE PEDAGOGIQUE : Claire LEDY LEPINE

Formatrice experte en marketing et création d'entreprise

METHODES PEDAGOGIQUES

- Tableau de financement de départ
- Compte de résultat prévisionnel
- Tableau de trésorerie
- Tests de connaissance
- Exercices
- Fiches pratiques
- Apports théoriques
- Excel tableau de bord

EVALUATIONS

- Rédaction de sa présentation auprès de financiers
- Rédaction du Plan d'Actions personnel pour l'attestation de réussite

ELLA CONSEIL FORMATION

www.ella-conseil.fr

Claire.ledylepine@ella-conseil.fr

Téléphone : 06 88 29 11 97

N.D.A. : 82380597538

Préfecture AURA

Ce numéro ne vaut pas agrément

Qualiopi
processus certifié

Pour les processus : Action de formation

Certification B00618



MODALITES

Entretien préalable d'évaluation du projet – Délai minimum : 3 jours

Durée 36 h – Parcours individuel

Tarif Nous consulter – Accessibilité PSH : non

Dates : A définir avec le stagiaire

Eligible au CPF

Organisme certifié QUALIOPi

Lieu : En fonction du stagiaire Rhône ou Nord-Isère

ELLA CONSEIL FORMATION

www.ella-conseil.fr

Claire.ledylepine@ella-conseil.fr

Téléphone : 06 88 29 11 97

N.D.A. : 82380597538

Préfecture AURA

Ce numéro ne vaut pas agrément

Qualiopi
processus certifié
Pour les processus : Action de formation
Certification B00618

